



Chambre  
de  
**Métiers**  
et de l'**Artisanat**  
ILE DE LA RÉUNION

# CMA FORMATION

## TARIF ET FINANCEMENTS

Tarif : **250 €**

Accompagnement aux démarches de financement :  
**Chef d'entreprise** : FAFCEA ; **Salarié** : OPÉRATEUR DE COMPÉTENCE, **Demandeur d'emploi** : FRANCE TRAVAIL

**Accessible dans le cadre du PASS CMA**

**LIBERTE** : 175 € tarif adhérent sous réserve de prise en charge FAFCEA

## MODALITES ET DELAIS D'ACCES

- Le bulletin d'inscription et le règlement sont à retourner à J - 10 date de démarrage de la formation.
- Démarrage de la formation à partir de 4 stagiaires.

## PUBLICS ET PRE-REQUIS

- Porteurs de projet, chef d'entreprise, salarié, conjoints collaborateurs, demandeurs d'emploi.

## MÉTHODE ET MOYENS PEDAGOGIQUES

- Présentiel en salle banalisée ou dédiée.
- Support de formation.

## CONTENU DE LA FORMATION

- Pourquoi savoir calculer un coût de revient ?
- Notions préalables : Notion de résultat exploitation et son affectation ; Marge brute
  - Seuil de rentabilité ; Heures facturables ; Coût réel d'un salarié.
  - Choix méthodologie étude ; rentabilité et productivité du personnel.
- Présentation de la démarche globale
  - Evaluation des heures facturables ; Coût horaire moyen de la main d'œuvre productive.
  - Notion d'amortissement économique ; Prévision des charges.
  - Détermination du coefficient de frais généraux ; Détermination du coût de revient horaire.
  - Coeff de marge bénéficiaire ; Prix de vente ; Résultat prévisionnel.
  - Mise en place de tableau de contrôle.

## MODALITES D'EVALUATION

- Positionnement de départ.
- Mise en situation pratique.
- Certificat de réalisation
- Questionnaire de satisfaction à chaud

En cas de difficultés liées à un handicap, merci de nous contacter afin d'établir des modalités d'accessibilités et d'adaptations de la formation.



## CALCULER SES COÛTS DE REVIENT ET SES PRIX DE VENTE

### VALEUR AJOUTEE

Des exemples pris dans le secteur artisanal.

### OBJECTIFS

- Déterminer le prix minimum à facturer aux clients
- Pratiquer la méthodologie de calcul des coûts de revient
- Vérifier si les prix proposés sont en cohérence avec les coûts de l'entreprise

### INTERVENANT

Expert dans le domaine et spécialiste des entreprises artisanales.

### DATES – DUREE

- Dates : **se reporter au calendrier de formation**
- Durée : **7 heures** (1 journée)
- Horaires : de 8h30 -12h et 13h - 16h30 (SUD/OUEST) et 8h – 12h et 13h – 16h (NORD/EST)

### CMA FORMATION

Sainte Clotilde **0262 28 18 30**

[formationcontinue.nord@cma-reunion.fr](mailto:formationcontinue.nord@cma-reunion.fr)

Saint Pierre **0262 70 99 62**

[formationcontinue.sud@cma-reunion.fr](mailto:formationcontinue.sud@cma-reunion.fr)

Saint André **0262 46 62 00**

[formationcontinue.est@cma-formation.fr](mailto:formationcontinue.est@cma-formation.fr)

St Gilles les Hauts **0262 55 68 55**

[formationcontinue.ouest@cma-reunion.fr](mailto:formationcontinue.ouest@cma-reunion.fr)

[www.artisanat974.re](http://www.artisanat974.re)